

## For å bli best, må man spille på lag med de beste

**M**ens noen for en tid tilbake spådde trykkebransjen en mørk fremtid, er Molvik Grafikk stadig i vekst. Selv om noen mener at print er gammeldags, er god kvalitet noe som aldri går ut på dato. Følelsen av noe i hendene er i noen bransjer uerstattelig, blant annet hos dagens meglere.

I 2007 begynte Molvik å produsere boligprospekter for de fleste eiendomsmeglere på Vestlandet, blant annet for Proaktiv Eiendom.

– Siden vi begynte med boligprospekter for ti år siden har ingen meglere med avtale hos oss dratt på visning uten prospekt, selv ikke på kort varsel. Det er vi fornøyd med, sier direktør Knut Molvik.



### **Kjøpte sin sjette maskin fra XPartner**

Trykkeriet Molvik har eksister i over hundre år, og er i dag en ledende bedrift innen kommunikasjonsløsninger, fra design og markedsmateriell, emballasje og trykksaker.

De har siden starten markert seg i bransjen som fremoverlent og kvalitetsbevisst, og har i en årrekke vært kunder hos XPartner Bergen AS. I desember 2016 kjøpte de inn sin sjette maskin fra leverandøren, en Xerox Versant 2100 Press.

– Siden maskinen ble installer i romjulen, har den på to måneder senere skrevet ut 200.000 perfekte eksemplarer – det er høy kapasitet.

### **100 ÅR HISTORIE**

Molvik Trykkeri er blant landets eldste trykkeri og går inn i 2017 blant de mest innovative og best teknisk utrustet med landets største trykkpresse. Bedriften har hovedkontor i Bergen men også en design / salgsavdeling i Oslo.

Les mer [her](#)

### **Høy kapasitet og god kvalitet**

Skriveren har en maksproduktivitet på 600.000 sider i måneden og har en anbefalt månedlig driftsvolum på 75.000-250.000 sider i måneden. Det betyr en nominell hastighet på 200 sider per minutt.

Den støtter en rekke mediatyper, fra bestrøket og ubestrøket papir, glanset papir, etiketter og visittkort til kundetilpassede løsninger. Her lager de blant annet 12 menyer i ulike varianter for Adams Matkasse hver måned.

### **Vil være best**

Knut Molvik forklarer at når de streber etter å være best, velger de også de beste leverandørene:

– Med den hurtige utviklingen av dagens teknologi gjelder det å være på hugget. Når man skal gå ut og si at man er blant de beste i bransjen, så må man også leve opp til den påstanden. Derfor er det viktig for oss å ha utstyr og maskiner som er pålitelige og leverer ytterste kvalitet, og vi velger kun seriøse leverandører, og det er XPartner et godt eksempel på.

